

Programme Licence Pro Technico-Commercial

UE	Matières et volumes horaires
<i>Semestre 5</i>	
UE1 Langues étrangères	Anglais 30h Allemand 30h
UE2 Négociation et marketing	Mise à niveau marketing 10h Techniques de vente 42h Organisation et marché 20h Analyse marketing 16h
UE3 Stratégie et traitement des données	Initiation et perfectionnement Word/Excel 20h Power-Point 6h Distribution et nouvelles technologies 20h Stratégie et qualité 20h
UE4 Projet tuteuré / Mission 1	Rapport d'étonnement
<i>Semestre 6</i>	
UE5 Marketing avancé et relation commerciale	Achat 6h Comportement du consommateur 8h Gestion relation clients 18h Marketing direct 12h Communication commerciale 10h Marketing industriel 20h
UE6 Développement personnel et projet personnel	Développement personnel 20h Perfectionnement négociation 14h Négociation langues étrangères 20h PPP 18h Psychosociologie de la communication 14h Méthodologie 10h
UE7 Analyse quantitative	Droit 20h Analyse des données 8h Comptabilité et gestion budgétaire 24h Etude de marché par questionnaire 20h
UE8 Stage / Mission 2	Rapport final et soutenance