

LICENCE PROFESSIONNELLE EN ALTERNANCE
TECHNICO-COMMERCIAL





"Doublez vos compétences !"

LES MÉTIERS

Les profils de postes sont variés et évolutifs, de type :

- Technico-commercial ;
- Responsable SAV ;
- Chargé d'affaires ;
- Technicien support clients ;
- Acheteur industriel.

LES COMPÉTENCES VISÉES

- Une double compétence technique et commerciale sur la base d'un diplôme obtenu préalablement dans un domaine technique, technologique ou scientifique ;
- Des outils linguistiques solides pour être opérationnel également dans un environnement international ;
- Des aptitudes commerciales et relationnelles.

La double compétence est une plus-value décisive dans un parcours de formation et vous permettra de **doubler vos chances d'embauche**.

L'ORGANISATION DES ÉTUDES

À l'IUT, 8 Unités d'Enseignement réparties sur 2 semestres :

Semestre 5

Langues étrangères : anglais/allemand

Négociation et marketing : Mise à niveau marketing/Techniques de vente/Organisation et marché /Analyse marketing

Stratégie et traitement des données : Initiation et perfectionnement Word-Excel/Power-Point/Distribution et nouvelles technologies/Stratégie et qualité

Projet tuteuré : Rapport d'étonnement



Semestre 6

Marketing avancé et relation commerciale : Achat / Comportement du consommateur / Gestion relation clients / Marketing direct / Communication commerciale / Marketing industrie

Développement de soi et projet personnel : Développement personnel / Perfectionnement négociation / Négociation langues étrangères / PPP / Psychosociologie de la communication / Méthodologie

Analyse quantitative : Droit / Analyse des données / Comptabilité et gestion budgétaire / Etude de marché par questionnaire

En entreprise, deux missions en lien avec la formation :

- Mission 1 : découverte du milieu professionnel ;
- Mission 2 : sujet et problématique définis conjointement avec le maître d'apprentissage et l'enseignant-tuteur.

L'étudiant rédige deux rapports et effectue une soutenance orale en fin d'année.

LE “PLUS” COLMARIEN

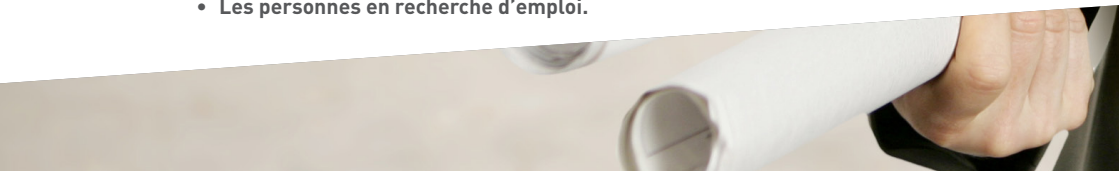
- Cette formation résulte d'un partenariat étroit avec le monde de l'entreprise et de l'industrie, désireux de pouvoir compter sur une main d'œuvre forte à la fois de compétences techniques et commerciales ;
- Elle est professionnalisante puisqu'elle s'effectue en alternance ;
- Elle vous permettra de donner à votre carrière une coloration fortement commerciale ou bien davantage technique selon votre profil et vos projets.

LES CONDITIONS D'ADMISSION

- Être détenteur d'une L2, DUT ou BTS des **domaines techniques, technologiques ou scientifiques** ;
- Admission sur dossier de candidature et après signature d'un contrat d'apprentissage ou autre avec une entreprise.

La licence est aussi ouverte à la formation continue pour :

- Les salariés en congé individuel de formation ;
- Les salariés dans le cadre du plan de formation de l'entreprise ;
- Les personnes en recherche d'emploi.





CANDIDATURE

Le dépôt de candidature doit
être effectué sur

<https://ecandidat.uha.fr>

Pour plus d'informations
www.iutcolmar.uha.fr



IUT de Colmar

Département Techniques de
Commercialisation

34 rue du Grillenbreit
BP 50 568
68008 Colmar Cedex

Tél.: +33 (0)3 89 20 54 72
lpct.iutcolmar@uha.fr



Réalisation : service communication UHA | Erwin Schwartz | édition octobre 2018